

Wine Excel

VAN WIJN TOT SCHAP

Uitdagingen

- ✓ Low cost operatie
- ✓ Accijnzen in control
- ✓ Bewezen oplossing

Oplossingen

- ✓ Prodware adjust Food

Voordelen

- ✓ Real-time overzicht accijnzen
- ✓ Geen maatwerk
- ✓ Specialisten bij partner

Wine Excel bestaat inmiddels 12 jaar en is 1 van de 13 dochters van Baarsma Wine Group (BWGH). BWGH is een internationale distributeur met een snelgroeiend netwerk in Noord-West Europa.

Paul Rijnja, controller bij Wine Excel: "Wij leveren een geheel concept: van wijn tot schap! Wij leveren maatwerk richting onze klanten, voornamelijk supermarkten. Dat gaat soms tot en met een nieuw hip etiket en een strak logo."

"De wijn komt aan in Zaandam met een tankwagen en wordt overgepompt in de silo(s), waarna het gebotteld wordt al naar gelang de behoefte van de klanten. Dat varieert in volumes van 0,1875 tot 20 liter. Per dag verlaat gemiddeld weer 100.000 liter wijn het terrein met een totaal jaarvolume van 28 miljoen liter. Er wordt 5 dagen per week gebotteld met 2 ploegendiensten op 2 productielijnen en we hebben capaciteit om nog flink te groeien."

Paul vervolgt zijn verhaal: "Wine Excel levert voornamelijk uit voorraad en voor zustermaatschappijen op bestelling. Dat vereist een goede planning om zo efficiënt mogelijk te bottelen. Ons op Microsoft Dynamics gebaseerde ERP-systeem met een foodbranche-oplossing als aanvulling is de waarheid geworden voor Wine Excel. Onze 12 kantvormers zitten bij elkaar en kunnen makkelijker schakelen als het moet. Zo verlagen wij waar mogelijk onze kosten. Onze markt werkt met dunne marges, dus juiste én snelle informatie is van belang."

"Ons boekjaar loopt van maart tot april. Uiteraard proberen wij als productiebedrijf onze voorraad zo laag mogelijk te hebben, echter we willen wel altijd kunnen leveren. Sterker nog, dat zijn we verplicht aan onze loyale klanten. We hebben een servicegraad van meer dan 98%."

"Op het gebied van maatschappelijk verantwoord ondernemen staat Wine Excel middenin de samenleving. Wij nemen onze verantwoordelijkheid en besteden aandacht aan bijvoorbeeld efficiënt gebruik en hergebruik van verpakkingsmateriaal. Door onze stoomkosten met een eigen stoommachine op basis van 'steam on demand' met 80% te verlagen, hebben wij de verbruikte energie per fles gereduceerd."

"Transport wordt door ons uitbesteed aan een partner die heel bewust bezig is met zijn wagenpark. Een tank moet uiteraard schoon zijn, hiervoor hanteren wij protocollen en testen zelf voordat we gaan lossen. Voedselveiligheid moet uiteraard goed geregeld zijn."

"Toen ik in dienst kwam was de ERP-omgeving al door Prodware ingericht. De keuze is destijds gemaakt door onze operationeel directeur Marcel Campen."

De voornaamste eisen waren: accijnzen moesten er goed in zitten en het moest een bewezen pakket voor een productieomgeving zijn. Ik ben blij dat er gekozen is voor een geïntegreerd systeem. Zo heb je fysieke en financiële stromen bij elkaar. Accijnzen moeten in orde zijn, daar moet je op kunnen vertrouwen. Zo heb ik altijd een zo goed als real-time onderbouwing naar de belastingdienst. Dat geeft een gerust gevoel voor mij als controller.”



“In de toekomst zouden wij verder door willen groeien in afzet en omzet”, voegt Paul toe. “Dan wordt het hele proces een nog meer geoliede machine en komen we in een flow waardoor alles een stuk makkelijker gaat. Voorlopig zitten we nog niet aan de bovengrens met ons systeem. Ook op gebied van innovatie hebben we nog genoeg verbeterideeën, denk bijvoorbeeld aan een nieuwe manier van recyclebaar verpakken. Over een tijd zullen we dat zien verschijnen in de schappen”, sluit Paul af.

Voor meer informatie, bezoek www.wine-excel.com

Algemene klantgegevens

Branche	Productiebedrijf
Structuur	Dochteronderneming van Baarsma Wine Group
Medewerkers	42
Omzet / resultaat	€ 50 miljoenen
Oplossing	Prodware adjust Food
Licenties	26
Gebruikers	26

Prodware creëert, integreert en beheert IT-oplossingen door hoogontwikkelde technische expertise te combineren met diepgaande branchekennis. Prodware is de grootste Microsoft Dynamics partner in Europa.

Prodware is actief in veertien landen voor 20.000 actieve klanten. Met 1.650 medewerkers behoort Prodware tot de grootste IT-partners voor (middel)grote organisaties in Europa.

Prodware, opgericht in 1989, is genoteerd aan de NYSE Euronext Parijs en maakt onderdeel uit van de Gaia Index. Met een omzet van 180 miljoen euro, een robuuste nettowinst en een eigen vermogen van 40% van het balanstotaal, is Prodware een financieel gezonde onderneming en een stabiele partner voor haar klanten.



Complete wine and bottling solutions

prodware 