



DiBO Cleaning Systems

INZICHT IN PRODUCTIEORDERS EN VOORRAADOPTIMALISATIE
VOOR DIBO CLEANING SYSTEMS

Microsoft Dynamics AX

Uitdagingen

- ✓ Ondersteuning intercompany-structuur
- ✓ Centraal artikelbestand

Oplossingen

- ✓ Microsoft Dynamics AX

Voordelen

- ✓ 'Over verschillende bedrijven heen' zoeken naar producten
- ✓ Minder ruis in het artikelbestand
- ✓ Meer inzicht in productieorders en geschiedenis
- ✓ Voorraadoptimalisatie

In 1978 zag de eerste DiBO vestiging het licht in België. Lange tijd richtte DiBO zich alleen op de productie en verkoop van standaard hogedrukreinigers. Later breidde niet alleen DiBO zelf uit, er kwamen meerdere vestigingen in zowel België als Nederland, maar nam ook de productrange toe. Vandaag de dag handelt DiBO in een breed spectrum aan reinigingssystemen. Van veeg- en schrobmachines tot schuim- en desinfecteersystemen. De laatste jaren wordt veel aandacht besteedt aan de ontwikkeling van milieuvriendelijke producten die brandstofbesparend werken en een lage CO2-uitstoot kennen.

Het voormalige systeem van DiBO miste bepaalde belangrijke functionaliteit. Zo wilde men productieorders beter kunnen opvolgen en de historie van artikelen terug kunnen zien. Om deze reden besloot moedermaatschappij

THB Holding voor al haar dochters, waaronder DiBO, te kiezen voor een nieuw automatiseringssysteem. Het nieuwe systeem moest ook de intercompany-structuur van DiBO ondersteunen, om het gemakkelijker te maken 'over de verschillende bedrijven heen' naar artikelen te zoeken.

Grootste uitdaging

Het nieuwe systeem kwam er in de vorm van Microsoft Dynamics AX van Prodware. In een jaar gingen maar liefst drie DiBO-bedrijven over op dit systeem: DiBO Nederland B.V., DiBO N.V. en DiBO Antwerpen N.V. Een hele klus! Volgens Paul Rouppe van der Voort, Controller, was de grootste uitdaging tijdens de implementatie het vrijmaken van voldoende capaciteit bij de kerngebruikers. "Uiteindelijk hebben we er voor gekozen om gefaseerd live te gaan, iets dat het project zeker ten goede is gekomen! Bij de livegang van de eerste filialen liepen we tegen bepaalde zaken aan, waar we lering uit konden trekken voor de filialen die later volgden. We hebben voor Prodware als leverancier gekozen vanwege de aanwezigheid van logistieke kennis en kwalitatief goede ondersteuning op het gebied van projectmanagement en consultancy. Prodware biedt een breed portfolio aan producten en diensten, waaronder een gedegen beheer- en serviceorganisatie."



Vindbaarheid artikelen

Een groot voordeel van het nieuwe systeem is de logistieke intercompany-functionaliteit die het biedt. Rouppe van der Voort: "Het is een stuk makkelijker geworden om 'over onze verschillende bedrijven heen' te zoeken naar artikelen. We kunnen nu in principe met één druk op de knop kijken of goederen in een ander bedrijfsmagazijn beschikbaar zijn, zonder dat we daarvoor nog hoeven in te loggen in de administratie van dat andere filiaal. Dit heeft bij ons geleid tot voorraadoptimalisatie. Dynamics AX ondersteunt deze functionaliteit, veel andere ERP-systemen niet!"

Centraal artikelbestand

Het 'over bedrijven heen zoeken' wordt vergemakkelijkt door het centraal artikelbestand dat DiBO hanteert. Als in een bedrijf een artikel aangemaakt wordt in het ERP-systeem, dan wordt dit artikel automatisch ook in de andere bedrijven aangemaakt. Een aantal velden zijn bedrijfsspecifiek, waaronder leverancier, en dienen per filiaal ingevuld te worden. Maar het overgrote deel van de velden is centraal geregeld, waardoor iedereen met dezelfde gegevens werkt. Het centraal artikelbestand maakt dat artikelen maar één keer ingevoerd hoeven te worden en voorkomt 'ruis' in het artikelbestand.

Behoud van serienummers

Een ander voordeel is het feit dat Microsoft Dynamics AX het behoud van serienummers ondersteunt. Rouppe van der Voort: "We kunnen nu makkelijk terugvinden waar een product gebleven is en traceren waar deze vandaan komt. Van alle duurdere eindproducten wordt dan ook het serienummer in AX bijgehouden, zodat we te allen tijde kunnen zien wanneer iets ingekocht en verkocht is en aan wie."

Voor meer informatie, bezoek www.dibo.nl



Prodware creëert, integreert en beheert IT-oplossingen door hoogontwikkelde technische expertise te combineren met diepgaande branchekennis. Prodware is de grootste Microsoft Dynamics partner in Europa.

Prodware is actief in veertien landen voor 20.000 actieve klanten. Met 1.650 medewerkers behoort Prodware tot de grootste IT-partners voor (middel)grote organisaties in Europa.

Prodware, opgericht in 1989, is genoteerd aan de NYSE Euronext Parijs en maakt onderdeel uit van de Gaia Index. Met een omzet van 180 miljoen euro, een robuuste nettowinst en een eigen vermogen van 40% van het balanstotaal, is Prodware een financieel gezonde onderneming en een stabiele partner voor haar klanten.

DiBO[®]
CLEANING SYSTEMS

prodware 